

unternehmensWert:Mensch So könnte Ihr Projekt aussehen

Wer wir sind ...

Wir sind ein hoch qualifiziertes Team von Beratern und Backofficekräften, die auf eine langjährige Berufserfahrung zurück blicken. Unsere Senior-Berater können eine qualifizierte Berufspraxis in der ersten Führungsebene nachweisen. Wir haben uns für das Programm unternehmenswert Mensch qualifiziert und helfen Ihnen gerne dabei, moderne Personalpolitik praxisgerecht umzusetzen.

Wie wir zusammen arbeiten...

Die Erstberatung ist prinzipiell kostenlos. Idealerweise führen wir nach einem ca. 30-minütigen Telefongespräch, ein persönliches Gespräch in Ihrem Hause. So können wir Ihren Beratungsbedarf genau ermitteln und die verfügbaren Förderprogramme qualifizieren. Auf dieser Basis erhalten Sie von uns ein Angebot. Bis hierhin sind für Sie noch keine Kosten entstanden.

Das könnten Ihre Projektinhalte sein...

unternehmenswert Mensch möchte dazu beitragen, eine zukunftsorientierte Personalpolitik zu etablieren. Gemeinsam prüfen wir Ihre Schwachstellen und Pluspunkte und erstellen möglicherweise eine Mitarbeiterbefragung. Wir bauen Elemente wie Kommunikationstraining und Reklamationsbearbeitung ein, geben Ihnen ein Instrumentarium für die jährlichen Mitarbeitergespräche an die Hand und implementieren ein Ideenmanagement nach dem Vorgesetztenprinzip.

Unsere Philosophie ...

Durch ein Höchstmaß an Beratungsqualität steigern wir die Wettbewerbsfähigkeit unserer Kunden. Dabei stehen bei jedem Projekt der Kunde, seine Ansprüche und sein spezieller Beratungsauftrag im Vordergrund. Um ein optimales Ergebnis zu erzielen, blicken wir über den Tellerrand hinaus und bieten unseren Kunden klare Handlungsalternativen.

Wir sind für unsere Kunden der zentrale Ansprechpartner für alle unternehmerischen Fragen. Das Leistungsspektrum unseres Unternehmens richtet sich sowohl an Existenzgründer, an bereits bestehende Unternehmen, an Unternehmen mit Innovationsbedarf, sowie an Unternehmen in Schwierigkeiten

Unsere Aufgabe ist es, die Wünsche, die Kompetenzen und die Stärken unserer Kunden herauszuarbeiten und diese im Sinne des jeweiligen Beratungsauftrages zielgerichtet zu erfüllen bzw. zu optimieren.

... gemeinsam erfolgreich.

So läuft das bei unternehmensWert:Mensch

Kontaktaufnahme

Zunächst klären wir in einem kostenlosen Vorgespräch Ihren Beratungsbedarf ab. Eine erste Kontaktaufnahme kann gerne telefonisch erfolgen. Bei akutem Interesse klären wir alle Details bei einem persönlichen Gespräch in Ihrem Hause. Damit sind Sie bestens vorbereitet für Schritt 2.

Erstberatungsgespräch

Nun folgt ein gemeinsamer Besuch bei der für Sie zuständigen, bundesweiten Erstberatungsstelle. Dort erhalten Sie nach einem etwa 2-stündigen Gespräch Ihren Beratungsscheck. Nun kann die Beratung beginnen.

Personal bzw. Prozessberatung

Sie haben die freie Wahl, nun mit einem der ca. 2.000 autorisierten Prozessberater, aktiv zu werden. Wir meinen natürlich, dass Sie bei uns am besten aufgehoben sind. Sollte das nicht so sein, helfen wir Ihnen auch gerne, den für Sie richtigen Berater zu finden.

Zunächst erstellen wir einen Beratungsfahrplan, in dem die Struktur des Projektes geplant wird. Im Laufe der Umsetzung wird es dann immer wieder zu „Feinjustierungen“ kommen, die sich aus den Gesprächen mit Ihnen und Ihren Beschäftigten ergeben. Nach jedem Beratungstag (dieser kann 4 oder 8 Std. dauern) erstellen wir ein Tagesprotokoll, in welchem die Ergebnisse der Beratung festgehalten werden. Dieses Protokoll wird von Ihnen jeweils abgezeichnet.

Schlussabrechnung

Wenn die geförderten Beratungstage ausgeschöpft sind und wir alle Beratungsinhalte abarbeiten konnten, erstellen wir einen Abschlussbericht und bereiten die Mittelanforderung vor.

Dieses ist dann auch die Grundlage für die Auszahlung der Fördermittel, die Ihnen in der Regel 6 – 8 Wochen nach Projektabschluss überwiesen werden.

Jetzt sind Sie an der Reihe

Greifen

Sie zum Hörer – 06762 963 142 4 – und informieren Sie sich. Das Projekt unternehmenswert Mensch optimiert Ihre Personalpolitik und verschafft Ihnen dadurch einen erheblichen Vorteil im Wettbewerb um Fachkräfte und Kunden.